



# 今週の MVP

## 改善提案書

私(私たち)は、昨日の自分より一歩前に進みます。

提案日 平成22年7月14日

提案者 陣内和成

改善日 平成22年7月13日

常務印



改善前



改善後



### ◆現状

ロス表をチェックした所、うなぎセイロのロス金額が得に高く、原価を引き上げてる。

### ◆問題点(改善点)

少量の店出しにして、売れてから出す様にする。ボリュームが下がるのでボリュームを出す。

### ◆改善内容

少量の店出しの為、お客様をお待たせする事も有るので、お断りのPOPを表示し、ボリュームを出す為、空のダミーを出す→ロスを下げる

### ◆改善効果

POPを見られる事で待ってもらえるお客様も増え、ダミーでボリュームが出てるので、お客様の目を引いて少量でもロスが出にくくなりました。



少しでもボリュームを出す事で少量になっても  
お客様の目に入る為ロスが出にくくなりました。  
その分売上も前年対比110%と繋がってます。