



月間 MVP まん

改善提案書

私(私たち)は、昨日の自分より一歩前に進みます。

提案日 平成22年7月30日

提案者 丸山 富貴子

改善日 平成22年7月2日

常務印



改善前



改善後



◆現状

真空物は蒸し上げた状態の物をそのまま皿盛りしていた。

◆問題点(改善点)

あまり売れ方が良くない。1日1Pやっと売れる。

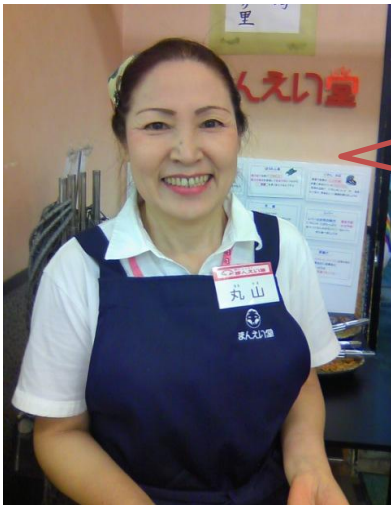
◆改善内容

鶏肉、椎茸などを真空物と一緒に煮込む。

田舎風に濃い色合いにした。

◆改善効果

(竹の子3P・ふき3P) 売り切るのに3日もかかるものが、一日で売り切れる。お客様にも好評でリピーターが目立つ。



MVP受賞ありがとうございます。

土地柄に合わせたお惣菜、季節感を感じれるお惣菜を出して行きたいと考えております。お陰さまで7月度の売り上げも114%伸長という結果になりました。この度の受賞を胸にお客様との対話を大事に喜んで頂けるお惣菜を出して行きます。

☆総評☆



月間MVPおめでとうございます！！

効果がしっかり現れており、既存の商品を上手くアレンジし、本社工場の生産アップにつながる素晴らしい評価でした。提案頂いた丸山さんの就業形態は準社員(フルタイムパート)さんでありながら、正社員同様以上のご提案頂いた事についても、全社員に希望を持ってもらえる前向きな行動として月間MVPの表彰に値すると高い評価になりました。

尚、4名の審査員の総評の上決定致しました。

☆特別賞☆

改善提案における特別卒受賞について

今回、初の取り組みとなった改善提案における受賞誠にありがとうございます。(^-^)/~~

素直にうれしく思います。この喜びを誰に？(誰もいない)(^^;))

早速この喜びを墓前に報告し(かたっ)(^D^)

今回はMVPではなかったけど、次回はMVPを取って、ハワイ旅行3泊5日のチケットいや、沖縄旅行二泊三日いや、ヤフードームの野球観戦いやいや、嬉野温泉日帰りいやいやいや、宿場茶屋1日飲み放題食べ放題のチケットをゲットできるようにがんばります。

冗談はさて置き、前回よりも少しづつステップアップを図り、より具体的により結果を重視した改善に取り組んでいきたいと思っておりますありがとうございます。

